

ПЛАН УЧЕБНОГО ЗАНЯТИЯ

По дисциплине «Обществознание»

Дата 17.11.2023

1. Новый материал (конспект в тетрадь)

Выполненную работу отправляем на электронную почту :

Lidwald@mail.ru

Срок выполнения задания до 19.11.2023

РАЗДЕЛ 3 Экономическая жизнь общества

Тема 3.1 Экономика – основа жизнедеятельности общества

1. Роль экономики в жизни общества

Без жизненных благ — пищи, одежды, крова и т. п. — человек существовать не может. Для того чтобы иметь эти блага, люди должны работать, производить всё нужное для жизни. В большинстве регионов мира для того, чтобы выжить, человек должен решать серьёзные **хозяйственные задачи**: как удовлетворить свои потребности в еде, одежде, образовании, отдыхе и т. п. Производя жизненные блага, человек преодолевает неблагоприятные факторы естественной среды обитания, изменяет окружающую природу. Производственная деятельность является предпосылкой и основой всех других видов человеческой деятельности, общественной жизни в целом.

Обрати внимание!

Всю повседневную жизнь человека можно назвать экономикой.

Люди принимают ежедневное участие в **экономической деятельности**, живут в экономической среде, постоянно используют термины, употребляемые экономистами (деньги, цены, заработная плата, доходы, расходы и др.).

Обрати внимание!

Жить и быть вне экономики невозможно.

Слово «экономика» появилось в **IV** веке до нашей эры в Древней Греции. Древнегреческий учёный Ксенофонт описал данный термин в своём труде «Домострой». В переводе с древнегреческого языка этот термин означает «ведение домашнего хозяйства по правилам, законам». Если же попытаться дать современное определение экономики одной фразой, то **экономика** — это любая деятельность людей, связанная с обеспечением материальных условий жизни.

В наше время слово «экономика» имеет **много значений**, и выделить одно не представляется возможным. Первое значение относится к производственной и хозяйственной деятельности людей, к экономическим отношениям, складывающимся в обществе. Во втором значении это наука об экономической жизни общества. Также экономику можно рассматривать как хозяйство отдельного региона, одной страны, группы стран, всего мира.



Рис. 1. Понятие экономики

Подводя итог, можно сказать, что понятие «экономика» имеет два разных, хотя и взаимосвязанных, значения.

Экономика — это сфера общественной жизни, обеспечивающая удовлетворение потребностей людей в жизненных благах.

Экономика — это наука об экономической жизни общества.

2. Предмет и методы экономической науки.

Предметом экономической науки является проблема ограниченности ресурсов и безграничности потребностей человека. Экономисты находят способы преодоления этой проблемы с помощью рационального использования ресурсов.

Предмет изучения экономической науки формулируется в трёх главных вопросах.

Что производить?

Как производить?

Как распределять произведённое между людьми?

Пример:

смена политической системы, развитие науки и другие факторы заставляют искать всё новые и новые ответы на эти вопросы.

Экономическая наука выделяет несколько **уровней экономических отношений**. **Микроэкономика**. На этом уровне изучаются отдельные субъекты экономики: потребитель,

домохозяйство, фирма, конкретные рынки.

Макроэкономика. На этом уровне изучается экономика страны в целом, как единый механизм.

Предметом изучения являются масштабные экономические процессы: экономический рост, инфляция, безработица, государственное регулирование экономики.

Мировая экономика. На этом уровне изучается экономика всего мира: международная торговля, мировые финансовые кризисы, экономические союзы государств. Этот уровень появился в ходе **глобализации**.



Обрати внимание!

Процессы, происходящие на микро- и макроуровнях тесно связаны и отражаются также на мировой экономической ситуации.

Экономика использует как **методы** точных наук, так и социально-гуманитарных.

Для экономики характерны следующие **методы**: математическое моделирование; построение графиков; выдвижение гипотез; формулирование экономических законов; анализ; сравнение; измерение количественных показателей.

3. Макроэкономические показатели и качество жизни

Экономика значительно влияет на жизнь общества и отдельного человека. Она тесно связана с научно-техническим прогрессом и **качеством жизни**.

Пример:

вспомни одну из **глобальных проблем** — «Север-Юг». Для стран северного полушария характерна развитая экономика и высокий уровень жизни, а для стран Юга — наоборот.

Существует несколько **показателей**, с помощью которых можно оценить социально-экономическое развитие общества.

Качество жизни — это совокупность социальных, экономических и правовых факторов, определяющих удовлетворённость и комфорт человека в данном обществе.

Понятие «**качество жизни**» учитывает самые разнообразные критерии: уровень дохода и безработицы;

здоровье и доступность медицинских услуг; уровень преступности;

доступность и качество образования; экология и другие.

При определении качества жизни используются такие **количественные показатели**, как: **средний доход на душу населения** (усреднённый показатель дохода одного гражданина за календарный год);

прожиточный минимум (минимальный уровень дохода, необходимый для обеспечения человека основными благами);

уровень бедности (количество людей, находящихся за этой чертой);

уровень ВВП на душу населения (стоимость всех произведённых на территории страны товаров и услуг, поделённых на количество населения);

индекс человеческого развития (экономическая оценка человека как участника экономики, включающая его предполагаемую продолжительность жизни, уровень грамотности и образования, уровень жизни).

Пример:

согласно данным Федеральной службы государственной статистики РФ, в **2022** году граница бедности составила **12 тысяч 916** рублей. Число граждан за чертой бедности составило **20,9** млн человек, или **14,3%** жителей страны.

Все эти показатели связаны с экономическими процессами в стране и мире.

Пример:

мировые финансовые кризисы, проводимая государством социально-экономическая политика, уровень налогов, развитие предпринимательства.

4. Ограниченность ресурсов

По мере развития человеческого общества спектр **потребностей человека** всё время расширяется и изменяется, при этом существуют общие закономерности:

1. потребности изменяются со временем (сегодня никто не ездит в каретах, не живёт в пещерах).
2. Потребности растут с такой скоростью, что возможности для их удовлетворения не успевают за ними.

Чтобы удовлетворять потребности человека используют **ресурсы**, из которых создаются товары и услуги, выполняющие полезные для человека функции.

Ресурсы — это совокупность средств и объектов, которые необходимы человеку для удовлетворения своих потребностей.

Важно постоянно располагать определённым **запасом ресурсов**, которые требуются для жизнедеятельности человека.

Пример:

чтобы приготовить еду, необходимы продукты, а чтобы купить книгу, нужны деньги.

В отдельную группу выделяются **экономические ресурсы**, к ним относятся:

- рабочая сила;
- природные ресурсы;
- средства производства;
- финансовые ресурсы.

Экономические ресурсы, используемые обществом в процессе производства, ограничены. Например, если мы располагаем тканью на пошив ровно трёх платьев, то пошить больше мы не можем, а для того чтобы увеличить количество товара, нам понадобится больше ткани. Если достать больше материала невозможно, то объёмы производства тоже ограничены.

Ограниченность бывает абсолютной и относительной. **Абсолютная ограниченность** — это недостаток определённых ресурсов. **Относительная ограниченность** — это ограниченность, связанная с трудностью добычи и поставки на рынки факторов производства. Это одна из главных экономических проблем, определяющих во многом жизнь общества.

Ограниченность ресурсов — это ситуация нехватки на планете ресурсов, необходимых для удовлетворения всех потребностей человека и общества.

Итак, одной из основных целей любой экономики является наиболее полное **удовлетворение потребностей** людей. Но для удовлетворения растущих потребностей человека нужны **ресурсы**, которых зачастую недостаточно.

5. Кривая производственных возможностей

В условиях ограниченности ресурсов возникает проблема выбора.

Один из **законов экономики** заключается в том, что при использовании всех мощностей и ресурсов экономика достигает определённой **границы производственных возможностей**. На данный момент времени при использовании имеющихся ресурсов и технологий экономика **не может производить больше**.

Увеличение этого предела возможно с помощью перестройки экономической системы, открытия новых технологий или привлечения иных видов ресурсов.

В рамках границы производственных возможностей можно увеличивать производство одного товара только путём уменьшения производства другого товара.

Пример:

экономика страны обладает 100 единицами производственной мощности. Их можно в разных пропорциях распределить между отраслями: 30 единиц на сельское хозяйство и 70 на промышленность. При увеличении производства сельского хозяйства до 40 единиц производство в промышленном секторе уменьшится до 60 единиц.

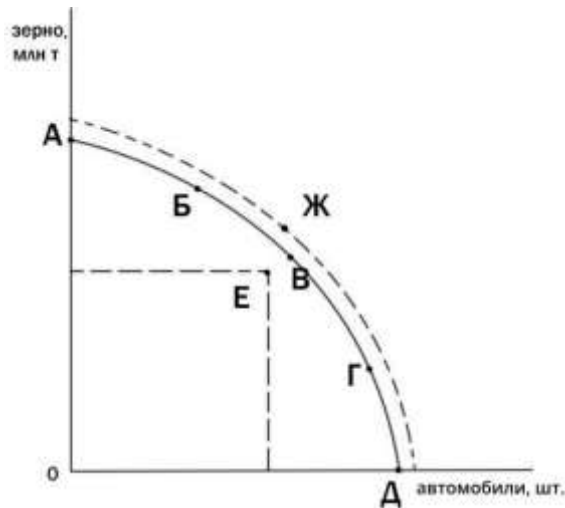


Рис.1.Кривая производственных возможностей

Рассмотрим график. Представим экономику, в которой производятся два вида товаров: зерно и автомобили. Кривая производственных возможностей АБВГД показывает предельную мощность экономики.

Точка Ж на данный момент недостижима и требует появления новых технологий или способов производства. Точка Е находится под кривой и показывает, что экономика задействует не все мощности, нерационально расходует ресурсы.

Производственная мощность может распределяться в разных пропорциях между зерном и автомобилями. В точке Б будет производиться больше зерна и меньше автомобилей, в точке Г — наоборот. В точке В зерно и автомобили будут производиться в равном количестве.

6. Типы экономических систем

Организация экономической деятельности общества определяется: господствующей формой собственности (частная или государственная); способом координации хозяйственной жизни (традиционный или рыночный); способом распределения общественных благ (стихийно или подконтрольно).

Способы организации экономической жизни могут по-разному сочетаться. Так, выделяют разные типы экономических систем.

Экономическая система — это определённый способ согласования экономической деятельности людей, позволяющий решать проблему ограниченности ресурсов.

Принято выделять три основные экономические системы: традиционная, командно-плановая и рыночная.

Традиционная экономика — экономическая система, в которой обычаи и традиции определяют практику использования ограниченных ресурсов.

Традиционная экономика			
Признаки	Преобладающая форма собственности	Как/что производить?	Участие государства
Экстенсивное; производство ручной труд; натуральное хозяйство	Общинная	Определяется традициями и обычаями	Низкий уровень участия в экономической деятельности

Рис.1.Традиционная экономика

Также традиционная экономика имеет следующие признаки:

низкие объёмы производства; зависимость от природных условий; простота и высокая занятость.

Командная (плановая) экономика — экономическая система, в которой основные экономические решения принимаются государством, господствует государственная собственность.

Плановая экономика			
Признаки	Преобладающая форма собственности	Как/что производить?	Участие государства
Деятельность производителей находится в рамках установленного государством регламента	Государственная	Определяется государственным планом	Высокий уровень участия в экономической деятельности

Рис.2. Командно-плановая экономика

Дополнительными признаками этой экономической системы являются: отсутствие частного предпринимательства; директивное ценообразование (государство устанавливает единый уровень цен); небольшой ассортимент товаров и услуг; возможные дефициты; стандартизация продукции; государственная монополия; обеспеченность граждан предметами первой необходимости и рабочими местами; неравномерно развит иерархия производства.

Рыночная экономика — способ организации хозяйственной жизни, основанный на многообразии форм собственности, предпринимательстве и конкуренции, свободном ценообразовании.

Рыночная экономика			
Признаки	Преобладающая форма собственности	Как/что производить?	Участие государства
Конкурентный рынок; многообразие форм собственности; саморегулирование рыночной экономики	Частная	Определяется участниками рынка на основании закона спроса и предложения	Государство не вмешивается в экономику, но контролирует её правовые вопросы

Рис.3. Рыночная экономика

Эта экономическая система также отличается: большим разнообразием ассортимента; активным развитием новых технологий и методов хозяйствования; циклическим развитием; изменчивостью цен; обострением социальных и экологических проблем (безработица, безопасность качества товаров, инфляция).

Наличие положительных и отрицательных последствий каждой экономической системы привело к формированию **смешанной формы**. В ней недостатки рынка регулируются с помощью государственного вмешательства.

Смешанная экономика — современный тип хозяйства, в котором и рынок, и государство имеют существенное влияние.

Смешанная экономика			
Признаки	Преобладающая форма собственности	Как/что производить?	Участие государства
Наличие признаков административной (плановой) и рыночной экономики	Частная/ государственная	Определяется участниками рынка на основании закона спроса и предложения и контролируется государством	Высокий уровень участия в экономической деятельности

Рис.4. Смешанная экономика

7. Экономический рост и пути его достижения

Экономика, как вся система общества, постоянно **развивается**, изменяется.

Экономическое развитие обозначает изменчивость экономики, которая может проявляться как в подъёмах, так и спадах.

Экономический рост — это долговременное постепенное увеличение основных макроэкономических показателей (ВВП, ВНП).

Обратите внимание!

Развитие отражается в качественных изменениях. Экономический рост проявляется в количественных изменениях экономических показателей.

Для оценки экономического роста важно проанализировать экономические показатели за **большой период времени**. Кратковременные колебания не являются экономическим ростом.

Экономический рост проявляется в расширении и улучшении производства, повышении качества жизни и удовлетворении потребностей общества.

Выделяют **два типа экономического роста**: экстенсивный и интенсивный.

Экстенсивный рост происходит за счёт увеличения количества ресурсов, используемых в производстве. При этом их качество не меняется, растёт только число. **Интенсивный рост** происходит за счёт улучшения качества и эффективности использования ресурсов. В условиях истощения природных ресурсов нашей планеты именно интенсивный рост является приоритетным.

Экстенсивный рост	Интенсивный рост
Увеличение количества работников	Повышение квалификации и образования работников
Увеличение продолжительности рабочего дня, количества смен	Повышение производительности труда
Использование большего количества оборудования	Модернизация оборудования
Расширение площади	Более эффективное использование ресурсов
Открытие дополнительных предприятий	Улучшение организации производства

Рис.1. Типы экономического роста

8. Способы достижения долгосрочного экономического роста

Для достижения экономического роста необходимо учитывать ряд **факторов**, которые способствуют развитию производства и увеличению основных показателей.

Принято выделять **прямые** и **косвенные факторы экономического роста**.

Прямые факторы воздействуют на физические возможности производства. К ним относятся: увеличение количества и качества трудовых ресурсов; увеличение количества и эффективности капитала; использование объёма и качества природных ресурсов; использование более новых технологий; организация производства.

Косвенные факторы экономического роста не воздействуют напрямую на процесс производства, но создают для него благоприятные социально-экономические условия. Это такие факторы, как: налоговая система и льготы; меры поддержки малого бизнеса; поддержка конкуренции; доступное кредитование; социальная поддержка нуждающихся.

В современной экономике важнейшим фактором роста является **научно-технический прогресс**.

Научно-технический прогресс (НТП) — это постепенное внедрение новых технологий в производство для увеличения производительности и безопасности труда, качества продукции. Резкие скачки в развитии науки и техники называют **научно-технической революцией (НТР)**.

Пример:

промышленная революция привела к переходу от ручного труда к фабричному, машинному. Этому способствовало изобретение и внедрение паровых двигателей, конвейеров, автомобилей. Созданы компьютеры, микрочипы и интернет привело к цифровой, информационной революции в конце XX века.

ВВП и ВНП

Основными показателями экономического роста считают **ВВП** и **ВНП**.

Валовой внутренний продукт (ВВП) — это макроэкономический показатель, отражающий стоимость всех конечных товаров и услуг, произведённых на территории страны за определённый период (обычно за год).

ВВП учитываются следующие товары и услуги:

конечные (продающиеся для потребления, а не для другого производства); произведённые как отечественными, так и зарубежными производителями; произведённые только на территории страны (поэтому продукт называют внутренним).

При подсчёте **ВВП не учитываются** следующие товары и услуги:

используемые в дальнейшем производстве (**промежуточные товары** — сырьё, упаковка); произведённые за территорией страны; нелегальные сделки; бывшие в употреблении (повторно продающиеся); финансовые операции (покупка ценных бумаг, проценты по кредитам); социальные выплаты (пенсии, пособия).

Выделяют несколько **разновидностей ВВП**.

1. **Общий** на душу населения.

Общий ВВП отражает производственную мощность страны. ВВП на душу населения больше показывает уровень жизни граждан.

ВВП на душу населения = общий ВВП : количество граждан страны.

Пример:

Китай имеет один из самых высоких уровней ВВП в мире, но при пересчёте на душу населения показатели получаются низкими из-за высокой численности населения.

2. Номинальный и реальный.

Номинальный ВВП использует текущие цены на товары. Реальный ВВП рассчитывается в ценах базового периода, то есть не учитывает рост цен и позволяет сравнивать именно рост объёмов производства, игнорируя инфляцию

Пример:

в 2020 году хлеб стоил 50 рублей, а в 2022 — 80 рублей. Представим, что количество производимого хлеба в стране не изменилось, каждый год производят 100 штук. При подсчёте номинального ВВП мы увидим рост с 5000 рублей до 8000 рублей. При подсчёте реального ВВП мы будем использовать базовую цену в 50 рублей и увидим, что ВВП не вырос.

3. Реальный и потенциальный.

Потенциальный ВВП — это максимально возможный показатель производства при полной занятости и задействовании всех имеющихся ресурсов.

Валовый национальный продукт (ВНП) — это макроэкономический показатель, отражающий стоимость всех конечных товаров и услуг, произведённых отечественными производителями как на территории страны, так и за её пределами. ВНП отличается от ВВП только учётом **территории производства**



Рис. 1. ВВП и ВНП

Перечисленные макроэкономические показатели **помогают**: оценивать экономический рост; планировать экономические реформы и государственный бюджет; сравнивать уровень экономического развития разных стран; оценивать уровень жизни.

9. Понятие экономического цикла

Рыночная и смешанная экономика имеет **циклическое развитие**. Она никогда не стоит на месте, как не может постоянно расти.

Экономический цикл — это чередование фаз подъёма и спада производства в экономике.

Циклическое развитие экономики имеет разноплановое **влияние на жизнь общества**. С одной стороны, это явление мотивирует экономику к развитию и улучшению производства. С другой стороны, экономические кризисы являются неизбежной частью цикла. Они носят глобальный характер и негативно отражаются на уровне жизни.

Обратите внимание!

Краткосрочные колебания экономического цикла (подъём, спад) не являются экономическим ростом. Экономический рост (тренд) проявляется в долговременном увеличении ВВП.



Рис.1. Экономический цикл

Фазами экономического цикла являются:

подъём;

пик;

спад (рецессия); дно (кризис).

В зависимости от продолжительности выделяют следующие **виды циклов**: короткие (около 3 лет); средние (до 10 лет); длинные (до 50 лет).

10. Фазы экономического цикла

Рассмотрим подробнее, как изменяется экономика в разные фазы цикла.

Подъём. Экономика оживает, растёт реальный ВВП и уровень занятости населения.

Предприниматели возвращаются на рынок, наращивают производство, создают новые рабочие места.

Пик. Уровень ВВП, занятости и деловой активности достигает максимального значения.

Происходит «перегрев» экономики, цены начинают расти.

Спад. Снижаются основные экономические показатели и потребительский спрос, темпы развития затормаживаются. Цены не снижаются, несмотря на падение уровня жизни.

Если спад носит недолговременный характер, то его называют **рецессией**. Если он затягивается на несколько лет, то называется **депрессией**.

Дно. Реальное производство достигает минимальных объёмов. Происходят массовые банкротства и увольнения, уровень жизни снижается, растёт уровень недовольства.

Несмотря на то, что мы знаем **очерёдность фаз** экономического цикла, довольно сложно точно прогнозировать конкретные даты их смены и продолжительность. Ни наука, ни государство не могут полностью контролировать наступление очередных фаз цикла. Государство может только **сглаживать последствия** экономических кризисов.

11. Причины экономических циклов

Все **причины циклического развития** можно разделить на внутренние и внешние.

Внутренние причины связаны с событиями в конкретном государстве: экономическая политика государства (реформы, экономические курсы); сезонность сельского хозяйства или других значимых отраслей; демографические изменения (высокая смертность или рождаемость).

Внешние причины связаны с событиями мирового масштаба:

войны;

экономические санкции;

подписание международных экономических соглашений; деятельность международных организаций и союзов; глобальные эпидемии и природные катаклизмы;

научно-техническая революция.

Обратив внимание!

Чаще всего кризис имеет не одну причину: внутренние причины сопровождаются внешними наоборот.

